

Technico-Commercial(e) H/F

Société : Namma

Contrat : CDI

Date : dès que possible

Lieu : A proximité de Bordeaux (33-Gironde)

Contexte

Chez Namma, nous révolutionnons la fabrication additive en combinant l'impression 3D et l'usinage. Notre mission ? Devenir le leader de l'impression 3D hybride. Nos produits, conçus et fabriqués en France, sont déjà utilisés dans des secteurs variés comme l'aéronautique, le spatial, l'automobile, la défense et l'éducation.

Nous sommes en pleine expansion et cherchons à renforcer notre équipe commerciale.

Le rôle

Le rôle principal est de participer activement au développement du chiffre d'affaires avec différentes missions :

- Prospecter des potentiels clients dans des secteurs d'activités variés (aéronautique, automobile, mécanique, éducation, luxe, etc.)
- Participer aux salons ou autres événements physiques ou digitaux.
- Traiter les demandes entrantes et valider la faisabilité technique du besoin
- Avoir une démarche de conseil, d'analyse et d'anticipation des besoins clients
- Participer à l'enrichissement du CRM sur les activités commerciales
- Participer ponctuellement aux réponses à appel d'offres et à la gestion de projets collaboratifs
- Assurer une veille concurrentielle et technologique
- Reporter sur vos activités
- Gérer les revendeurs/apporteurs d'affaires

Le poste sera également amené à évoluer dans un deuxième temps vers l'internationalisation avec de nouvelles missions :

- Développement commercial sur des pays européens ciblés
- Créer, développer et animer un réseau de distributeur à l'étranger

Nous sommes faits pour travailler ensemble si :

Tu as un BAC+2/5 de type technique/commercial ou similaire et que tu justifies d'une expérience similaire.

Tu es reconnu pour ta curiosité et ta force de proposition.

Tu aimes la bonne ambiance et travailler en musique !

Process de recrutement

Tu seras dans un premier temps appelé(e) par notre équipe RH. S'il y a match, nous t'inviterons à venir nous rencontrer dans nos locaux (ou en visio si vraiment tu habites loin). Tu auras l'occasion de faire connaissance avec l'équipe de direction et ton manager !

Et comme on n'aime pas les longs process, on te fera un retour définitif quelques jours plus tard !
Envie de faire partie de cette aventure passionnante ? Rejoignez-nous chez Namma !

Envoyez votre candidature à recrutement@namma-france.com